



# LA RECETA DE LA VENTA

Programa de Formación Comercial

## Programa de Formación Comercial **LA RECETA DE LA VENTA**

### Horario

Horario Sesiones grupales: *De 15:00 a 20:00*

Horario OnJobTraining: *De 9:00 a 14:00*

### Formación a Medida para la comercial

Formación en Sala sobre estrategia comercial, técnicas de venta, motivaciones de compra, tratamiento de objeciones | 10 horas

On Job Training (Acompañamiento comercial) | 5 horas/comercial

### Contacto



Departamento  
**Comercial**  
**958 977 875**  
[comercial@impulsor.es](mailto:comercial@impulsor.es)  
[agustinnuno.com](http://agustinnuno.com)

### Contenidos

#### DÍA 01 |

Estrategia comercial  
Formación específica Técnicas de ventas para el sector  
Móviles de compra  
BANT y herramientas comerciales

#### DÍA 02 |

Tratamiento de objeciones  
Negociación y propuestas comerciales  
Venta Consultiva

#### DÍA 03 |

(individual por comercial)  
OnJobTraining

**Agustín Nuño**  
*thinkingforselling*